



CHAMBRE
D'ÉCONOMIE PUBLIQUE
DU JURA BERNOIS

Pourquoi visiter!

- Salon spécialisé «microtechnique»
- Toute la chaîne de production représentée
- Visite faisable en un jour
- Ambiance sympathique et conviviale
- On y vient pour trouver des solutions et faire des affaires

REVUE
#141
1/2016

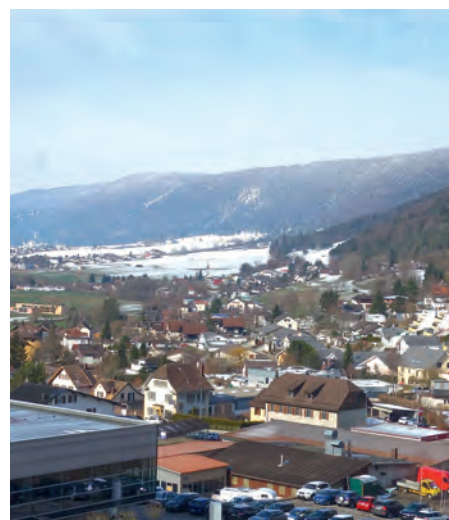
SIAMS LE SALON DES MOYENS DE PRODUCTION MICROTECHNIQUES
MOUTIER, FORUM DE L'ARC **19-22.04.2016**



INJECTION PLASTIQUE
CONVERGENCES
DE RESSOURCES



BIENNA INTERFLOOR
SONCEBOZ SA
SOLUTION LOGISTIQUE



SONCEBOZ-SOMBEVAL
1150^E ANNIVERSAIRE

PRÈS DE 170 INNOVATIONS PRÉSENTÉES AU SIAMS 2016

Le monde de la microtechnique retrouve ses quartiers à Moutier chaque deux ans à l'occasion du salon SIAMS. Pour les exposants c'est toujours l'occasion de présenter leurs offres à un public très ciblé dans une ambiance sympathique et conviviale. Mais que l'on ne s'y trompe pas, c'est un salon professionnel où des affaires concrètes sont réalisées. Pour cette nouvelle édition, les organisateurs ont demandé aux exposants quelles innovations ils comptaient présenter. Une véritable avalanche de réponses est parvenue chez FAJI, organisateur de l'événement. Rencontre avec Laurence Gygax, responsable clientèle, et Pierre-Yves Kohler, directeur.

Le 25 février à Tramelan, une table ronde s'est tenue autour du thème de l'innovation. Les participants issus du monde de l'économie, de la politique, de l'académie et de l'industrie (et les organisateurs du SIAMS) ont débattu sur la notion même d'innovation. Et comme bien souvent, un même terme recouvre de très nombreux concepts.

DE LA DÉFINITION DE L'INNOVATION

L'innovation tourne autour de l'idée de nouveauté et de développement. Que l'on parle d'innovation technologique (de rupture ou avec une politique des petits pas), organisationnelle, marketing ou de vente, il s'agit toujours d'un état d'esprit et ce dernier doit également être orienté vers la clientèle. «*A quoi bon innover si le produit présenté ne répond pas à un besoin du client?*», questionne Marc-Alain Affolter, président du conseil d'Affolter Group lors de cette discussion. S'il y a un point sur lequel tous les intervenants sont d'accord, c'est bien celui de l'importance de l'adéquation de la solution aux clients. Hor-

mis cela, l'innovation peut être à 360°, coûter très cher ou n'être que de la cosmétique. Tous les types existent et doivent cohabiter.

ET LE SIAMS: INNOVE-T-IL?

Et surtout, comment innove-t-il pour ses clients? Pierre-Yves Kohler nous dit: «*Le SIAMS est reconnu comme un outil de travail idéal pour les entreprises actives dans la microtechnique et nous n'avons pas changé son positionnement. Nous avons mis en place des outils pour que l'expérience de nos clients soit encore plus positive. Globalement notre mission en tant qu'organisateur de salon professionnel est de les aider à mieux se vendre et à leur offrir une bonne visibilité.*» Pour ce faire, les organisateurs ont notamment mis en place un système de publication de nouvelles qui permet aux exposants de communiquer simplement sur le site de SIAMS et les réseaux sociaux. «*Entre les informations directement publiées par nos clients et celles que nous avons reçues, ce sont près de 170 innovations que nos clients annoncent pour le SIAMS*», précise le directeur.

DES NOUVEAUTÉS DE TOUS TYPES

Toutes ces innovations annoncées ne sont pas des révolutions, mais toutes ambitionnent de mieux servir un besoin. Elles commencent au niveau des composants, puis se retrouvent dans les machines, les périphériques, les outils, les matériaux, mais également les services et la sous-traitance. Questionné par rapport à la réelle nouveauté des solutions présentées, Pierre-Yves Kohler nous dit: «*Nous voici à nouveau sur la définition de l'innovation ou de la nouveauté. Il y a certainement des produits qui ont déjà été présentés ailleurs avant, mais si ce sont des nouveautés pour les visiteurs de SIAMS, peut-on les qualifier d'innovations?*».

LES CLIENTS ONT DU TALENT

C'est souvent avec une certaine modestie envers leurs compétences que les PME exposantes au SIAMS parlent de leurs entreprises ainsi que de leurs produits et les organisateurs de la manifestation l'ont bien compris puisque le SIAMS est un salon «terre à terre» sans poudre aux yeux. On y vient pour faire des affaires

QUELQUES NOUVEAUTÉS PRÉSENTÉES LORS DU SIAMS



Le **centre d'usinage multi-process 6 à 8 axes 508MT2 Linear de Willemin-Macodel**, Delémont, est dédié à l'usinage de pièces complexes. Il présente une haute dynamique et des performances à découvrir.

dans une ambiance sympathique. Nous ne pouvons malheureusement pas passer en revue toutes les innovations annoncées dans le cadre de cet article et les organisateurs invitent les personnes intéressées à visiter le site internet de SIAMS et à planifier une visite à Moutier du 19 au 22 avril 2016.

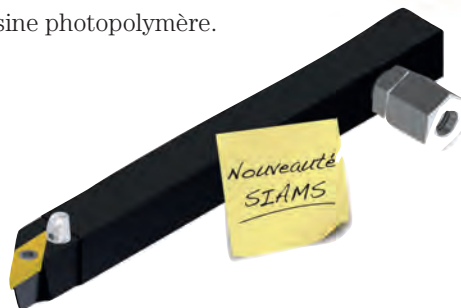
LES SIAMS AU SERVICE DES CLIENTS

Si les exposants sont des clients, les visiteurs en sont une autre catégorie et, pour eux également, les organisateurs travaillent à faire de leur visite un succès. Les locaux du Forum de l'Arc ne peuvent pas être changés, il faut donc en tirer parti au maximum afin que les flux des visiteurs soient simplifiés, qu'ils aient accès facilement aux informations, restaurants, toilettes, et qu'ils trouvent rapidement réponses à leurs interrogations (et donc des produits ou services satisfaisant leurs besoins). La signalétique a été repensée, un nouveau café et un Food truck font leur apparition; Laurence Gygax précise: *«Nous voulons vraiment que nos visiteurs passent une excellente journée à Moutier tout en faisant des affaires et/ou en s'informant.»*

C'EST SI SIMPLE D'Y ALLER

En 2016, le SIAMS innove également concernant les billets d'entrée puisque ceux-ci sont gratuits pour tous les visiteurs les téléchargeant en ligne sur le site internet de la manifestation. *«Pouvons-nous parler d'innovation? Pour nous et pour les visiteurs qui ne devront pas attendre aux entrées du bâtiment, c'en est certainement une, même si dans l'absolu la technique est appliquée depuis longtemps lors de certaines manifestations partout dans le monde»*, explique Pierre-Yves Kohler qui continue:

Ember, l'imprimante 3D d'Autodesk est enfin disponible en Suisse chez Hurni Engineering, La Chaux-de-Fonds. Basée sur le principe de la stéréolithographie (superposition de couches fines), elle utilise des rayons UV pour durcir une résine photopolymère.



Le nouveau **porte-outil ISO-JET d'Applitec**, Moutier, garantit une meilleure lubrification sur l'arête de coupe.



Dans la gamme des tours CNC TRAUB, le modèle **TNL32-11 vendu par Springmann**, Neuchâtel est équipé, en plus de ses deux tourelles et de la contre-broche, d'un module de face avant. Le gain de productivité provient surtout du fait que l'on peut usiner simultanément avec ces trois systèmes indépendants.

«Et le fait d'avoir ajouté une troisième entrée pour mieux répartir les visiteurs? Pour nos exposants et pour les visiteurs c'est certainement également une innovation, mais dans l'absolu il ne s'agit que d'une porte en plus.» Les organisateurs conseillent aux visiteurs de voyager en train, le billet est d'ailleurs à prix réduit pour qui possède une entrée à SIAMS. Des navettes gratuites conduiront les visiteurs de la gare au Forum de l'Arc.

QUELQUES CHIFFRES

Pour l'édition 2016, le SIAMS offre une vitrine de 434 exposants pour une surface nette de 7700 m². Il s'agit d'une très légère diminution du nombre d'exposants et d'une augmentation de la surface dédiée aux stands. «La surface moyenne des stands est passée d'un peu plus de 17 m² à près de 18 m². Tout était loué à la fin de l'année passée», précise la responsable clientèle. 34% des exposants proviennent de l'Arc jurassien proche, 43% de la Suisse alémanique, 13% du reste de la Suisse romande et 10% de l'étranger. A ce sujet, le directeur précise: «Nous sommes très fiers de pouvoir dire qu'avec SIAMS nous offrons non pas une barrière de röstis, mais bien une passerelle entre les communautés linguistiques de Suisse. Nous ouvrons la porte de la Romandie aux Suisses allemands et vice-versa.»

ET POUR 2018?

Cette année la location des stands s'est faite très rapidement; en trois semaines la halle des machines était complète. Pour 2018 les organisateurs envisagent de réduire les exceptions relatives à la taille des stands. Aujourd'hui la taille maximale standard est de 36 m², mais elle peut être étendue sur demande. Pour 2018 cette règle sera préservée, mais la taille maximale d'un stand après dérogation ne sera probablement plus que de 60 à 70 m² contre quasiment 100 m² aujourd'hui. En ce qui concerne la disposition des stands, les organisateurs mettent en place un système de pré-réservation lors de la manifestation de cette année. «Nous allons proposer des pré-réservations de principe durant la manifestation et les exposants y souscrivant auront la priorité pour 2018», explique Laurence Gyax. Ne manquez pas l'évènement microtechnique Suisse du printemps!

SIAMS 2016

Forum de l'Arc Moutier
19-22 avril 2016
9h-17h30
www.siams.ch

«DESSINE L'USINE DU FUTUR»: LES ENFANTS À LA RESCOURSSE DE L'INDUSTRIE

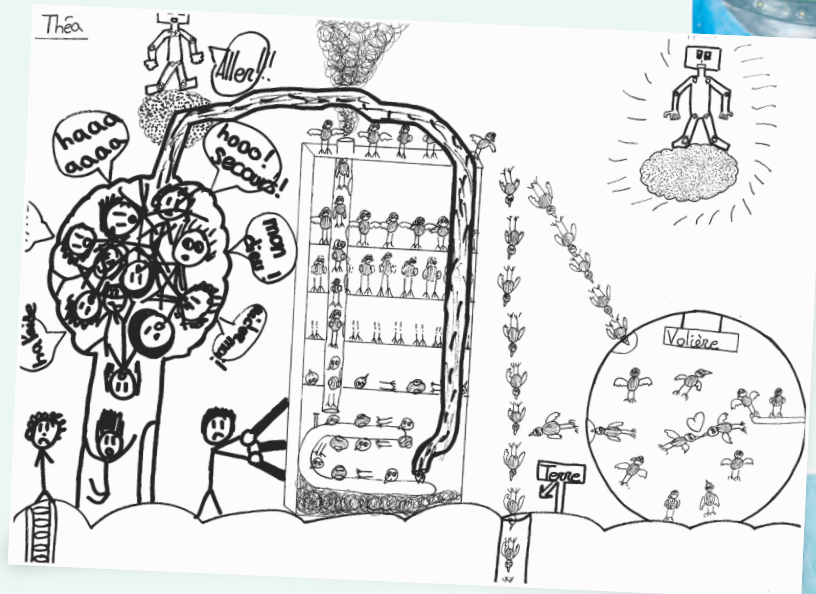
A l'occasion de SIAMS, les organisateurs ont mis en place un concours de dessin pour les écoles des vallées proches. Pourquoi un concours? FAJI SA, organisateur de SIAMS, travaille sur le projet #bepog qui consiste à valoriser les métiers techniques.

Ce concours s'intègre-t-il dans ce contexte? «Dans notre région, le SIAMS est un événement et une vitrine incontournable de nos compétences et de notre amour du travail bien fait et nous avons voulu y associer les enfants. Nous devons tous avoir à cœur la relève dans nos industries et qui sait, peut-être que les polymécaniciens, ingénieurs ou chefs d'entreprises de demain auront participé à ce concours. Nous voulons faire de SIAMS l'évènement micromécanique pour tous les publics. Nous allons également mettre #bepog en valeur au SIAMS», conclut Pierre-Yves Kohler.



Dessin de Julie Buompane.

Dessin de Brenda Dell'Anna



Dessin de Théa Barrat

Dessin de Jérémie Salgat

