



10. Oktober 2016

Vier exklusive „Produkte“ für unsere Aussteller

Sehr geehrte Ausstellerinnen und Aussteller

Nach der Zustellung der Endabrechnung für die SIAMS 2016, können wir dieses Kapitel nun für abgeschlossen erklären. Zusammen mit Ihnen schlagen wir mit Vergnügen ein neues Kapitel auf und teilen Ihnen die folgenden Neuerungen mit:

Die Standflächen der SIAMS 2018

Um all Ihren Anforderungen genügen zu können und nach Anhörung des Ausstellerrates, haben wir beschlossen, dass 2018 die maximale Grösse der Stände (nach der Ausnahmeregelung) limitiert sein wird. In den kommenden Monaten werden wir die betroffenen Aussteller direkt kontaktieren.

Vier exklusive „Produkte“ für unsere Aussteller

Als Veranstalter von Fachmessen haben wir uns bemüht, für Sie neue Dienstleistungen zu entwickeln. Diese Leistungen sollen den Wert Ihrer Teilnahme an der SIAMS erhöhen. Unsere Vision: „Wir bieten eine **Plattform** zur gezielten Präsentation und zum Austausch zwischen den in der gesamten **Produktionskette der Mikrotechnik** tätigen Unternehmen und den **Kunden**, die ihre Angebote zu nutzen wissen.“ In diesem Zusammenhang haben wir beschlossen, vier Produkte zu entwickeln:

1. **Eine Fachmesse** – Fortsetzung unserer Arbeit und Verbesserung Ihrer Erfahrungen mit der SIAMS.
2. **Ein Informationsportal der Mikrotechnik** – als Aussteller können Sie auf der Website der SIAMS Informationen kommunizieren (im Verlaufe der letzten 60 Tage waren das 3'800 Logins und 14'200 aufgerufene Seiten bei einer mittleren Verbindungszeit von 3'22" und 6'000 Impressions auf Twitter).
[\[\[Bedienungsanleitung\]\]](#)
3. **Ein „Club“ mit exklusiven Vorteilen** – Sie stellen an der SIAMS aus? Dann sind Sie Mitglied unseres „Clubs“. Sie werden nächstens eine Einladung an die erste Clubveranstaltung erhalten. Die Idee dahinter? Ihnen Zugang zu geheimen, oder schwer zugänglichen Unternehmen zu verschaffen und zugleich ein sympathisches Netzwerk aufzubauen.
4. **Hochwertige Dienstleistungen** – Sie verfügen über Produkte oder Dienstleistungen, die Sie hervorheben wollen? Wir können Ihnen helfen, sie durch gezielte Kommunikation aufzuwerten, und dies nicht nur während der SIAMS, sondern das ganze Jahr hindurch (es gibt bereits zwei zufriedene Kunden dieser neuen Dienstleistung – auf Wunsch erhalten Sie mehr Informationen dazu).

Wir freuen uns, auch weiterhin mit Ihnen zusammenzuarbeiten und Ihnen zu helfen, Ihr Wissen hervorzuheben. Wir werden Ihnen deshalb schon bald andere Neuheiten aus der Welt der SIAMS präsentieren.

Beste Grüsse



Pierre-Yves Kohler
CEO



Laurence Gyga
Kunden Manager