Communiqué de presse

SIAMS 2022 #1 1 octobre 2020

**Le virus de l’innovation pour SIAMS**

*C’est décidé ! Le prochain SIAMS prendra place du 5 au 8 avril 2022. En parallèle à son organisation, le comité des exposants et les organisateurs travaillent main dans la main pour développer un concept de communication, de relations et de présentation innovant pour les années impaires (non-SIAMS).*

À la suite du questionnaire envoyé par les organisateurs, les réponses ont été rapides et unanimes quant au fait de ne pas organiser de SIAMS en 2020. Et si la tendance générale était assez claire avec une préférence pour organiser la prochaine édition en 2022 en faisant l’impasse sur 2021, le Conseil d’Administration de FAJI SA a souhaité prendre le temps d’analyser en détail les possibilités ainsi que les impacts financiers avant de prendre sa décision.

**Prochain SIAMS du 5 au 8 avril 2022**

Tenant compte des retours des exposants et de l’incertitude sanitaire qui perdurera peut-être encore au début de l’année prochaine, le conseil d’administration a décidé de ne pas reporter le SIAMS une deuxième fois en 2021 mais bien d’annuler une édition et de directement travailler à faire de l’édition 2022 un succès. Pierre-Yves Kohler le directeur précise : *« Les exposants nous ont incités à prendre la décision la plus sage, mais ça ne signifie pas que nous n’allons rien faire pour eux en 2021. »* Il ajoute : *« En ce qui concerne les aspects financiers, l’annulation de SIAMS est un coup dur que nous devrons surmonter. Nous devrons faire très attention, mais la survie de l’entreprise n’est pas mise en péril. »*

**« Quelque chose » en 2021**

Pour répondre à la réflexion d’exposants déçus de ne pas avoir de SIAMS en cette fin d’année, conscients des risques trop importants mais souhaitant tout de même montrer les développements effectués en 2020, les organisateurs ont décidé de travailler en étroite collaboration avec le comité des exposants pour réfléchir à une solution alternative, non seulement pour 2021, mais également pour toutes les années impaires. Le directeur explique : *« Le comité des exposants est représentatif des deux régions linguistiques et des différentes catégories de produits exposées au SIAMS, c’est un véritable concentré de SIAMS. Nous nous réjouissons de travailler ensemble à innover pour le futur. »* Une fois que le comité aura planché sur quelques idées et alternatives, l’ensemble des exposants sera consulté.

**SIAMS Virtuel ?**

Lors du premier report, les organisateurs avaient mis en place un SIAMS virtuel dans l’urgence et nombreux étaient les exposants à n’avoir pas pu y participer pour raison de manque de temps de préparation. Cette manifestation a rencontré un bon succès et a permis à une soixantaine d’entreprise de se mettre en valeur, de communiquer de manière ciblé et même dans certains cas d’initier des contacts ayant débouchés sur des commandes. Pierre-Yves Kohler ajoute à ce propose : *« Le monde a continué de tourner cette année (même si on a parfois l’impression que ça n’est pas très rond) et quasiment tous les salons de notre domaine y sont allés de leur manifestations virtuelle, à tel point que nous pourrions presque en suivre une en ligne chaque semaine. Nous devons donc faire autre chose de plus innovant qui permettra à nos exposants de toujours avoir une longueur d’avance avec le SIAMS. »*

**« Quelque chose » de réel ? Combinaison ?**

Si l’aspect virtuel est intéressant, il ne répond que très peu à la problématique du « contact humain ». L’aspect relationnel est ce qui fait la force d’un salon comme le SIAMS. Les exposants souhaitent rencontrer des clients et des personnes intéressées « pour de vrai mais sans risque ». Une manifestation semble nécessaire pour répondre à cet aspect. Quelle forme prendrait-t-elle ? Laurence Roy, responsable clientèle dévoile de pistes de réflexion : *« Avec le Club SIAMS, nous avons vu que si nous organisons des événements fournisseurs de valeur, les participants suivent. Nous devons réfléchir dans le même sens. Si nous permettons aux exposants de montrer leurs innovations et que les participants/visiteurs y trouvent leur compte, nous devrions pouvoir mettre en place un ou plusieurs événements ciblés, de taille raisonnable et avec un concept sanitaire poussé. »* Elle ajoute : *« Si nous réalisons une manifestation réelle, nous allons très probablement la compléter d’éléments virtuel pour permettre à tous les visiteurs ne pouvant pas faire le déplacement à Moutier d’en profiter également. »*

**Prochaines étapes ?**

Le comité des exposants travaillera sur des idées et des concepts, mais également sur les aspects financiers, pour apporter des réponses aux questions concrètes des exposants, notamment en ce qui concerne les avances déjà payées. Le directeur conclut : *« Nous allons continuer d’être totalement transparent avec nos exposants et nous allons trouver ensemble les meilleures solutions pour passer cette période compliquée. Nous sommes en général plutôt considérés comme innovatifs dans nos offres de services et dans nos actions et nous allons essayer de continuer. De là à dire que les équipes de SIAMS ont le virus de l’innovation au service de leurs exposants… il y a un qu’un pas que je franchis allègrement. »*

Le travail du comité des exposants sera partagé avec les exposants le plus rapidement possible.

Tout sur la microtechnique tout au long de l’année : [www.siams.ch](http://www.siams.ch)

**Contact presse**

**FAJI SA |** Pierre-Yves Kohler, Directeur | Rue industrielle 98 | CH-2740 Moutier

Tél. +41 32 492 70 10 | Portable: +41 79 785 46 01 | [pierre-yves.kohler@faji.ch](mailto:pierre-yves.kohler@faji.ch)