

# Revue

#165 1/2022

 CHAMBRE  
D'ÉCONOMIE PUBLIQUE  
DU JURA BERNOIS



**SIAMS 2022**  
CAHIER SPÉCIAL

**STRATECO 2030**  
ÉTAT DES LIEUX

**PROJETS COURONNE**  
AVEC LES COMMUNES



# SIAMS COMPLET ET EXPOSANTS PRÊTS COMME JAMAIS!

Le mot de Pierre-Yves Kohler, directeur du salon

**Cette année le salon est à nouveau complet et le niveau d'attentes de nos exposants est très élevé. Après quatre ans sans SIAMS, ils ont envie et besoin de montrer leurs innovations à la communauté microtechnique suisse et internationale et nous faisons tout pour le leur permettre dans les meilleures conditions.**

**L**e 20 janvier nous avons organisé les désormais traditionnelles séances des exposants à SIAMS. Quatre-vingt-six personnes de septante entreprises se sont réunies à Bienne pour préparer le salon au mieux. Le but de ces rencontres est de nous permettre d'échanger avec les exposants concernant tous les aspects de la «vie d'un participant à la communauté microtechnique de SIAMS» et de présenter l'état des lieux de l'édition à venir et des nouveautés offertes aux participants.

Les représentants des septante entreprises présentes ont été unanimement positifs concernant les pronostics pour le prochain SIAMS. Ils l'attendent avec impatience et nous confirment que leurs clients également. Au moment de la rencontre, tous espéraient un allègement des mesures sanitaires mais ne pensaient pas que des mesures COVID soient un frein au succès de cette édition. Tous souhaitent rencontrer leurs clients en vrai dans la fameuse ambiance spéciale de SIAMS mêlant décontraction, professionnalisme et réalisation de contacts et d'affaires.

### PARTAGE D'INFORMATIONS

Nous tenons à remercier sincèrement les exposants de leur engagement et leur confiance. Lors de la séance des exposants, ces derniers ont relevé le haut niveau de services offerts par SIAMS et ont participé à la création d'améliorations et de nouvelles idées pour le futur. Lors des discussions, ils nous ont informés qu'ils attendaient bien entendu leur clientèle suisse lors de la manifestation, mais nombreux sont ceux ayant précisé en plus que leurs clients internationaux avaient également l'intention de faire le déplacement au cœur de l'Arc jurassien des microtechniques.

Les exposants de SIAMS sont les meilleurs du monde, merci!

### DES NOUVEAUTÉS À DÉCOUVRIR EN AVANT- PREMIÈRE ET D'AUTRES SUR PLACE

De nombreux exposants ont annoncé des nouveautés. Et si plusieurs ont déjà communiqué à ce sujet sur le portail d'informations microtechniques ([www.siams.ch](http://www.siams.ch)) et par le biais des services de presse de SIAMS, beaucoup nous ont également confié qu'ils allaient «frapper un grand coup» lors du SIAMS et «garder leurs innovations secrètes» jusqu'au dernier moment. Nous avons été informés de nouveautés pour pouvoir préparer le salon au mieux et nous avons même signé des contrats de confidentialité afin de respecter les programmes de communication précis de certains exposants! Cette édition s'annonce clairement passionnante!

### DES HALLES «PRESQUE COMME D'HABITUDE»

Au mois de juin 2021, les halles étaient pleines à plus de 90 % sur la base des pré-réservations, mais pour l'édition de cette année, tout n'a pas été un long fleuve tranquille! Les 10 % restants ont été plus compliqués à remplir que d'habitude. Cette année, nous avons eu pas mal de changements, de souhaits de stands plus petits, plus grands et même de quelques annulations, mais nous avons finalement pu louer toutes les surfaces. Et si la surface totale est à peine moindre par rapport aux deux dernières éditions (7716 m<sup>2</sup> contre 7767 m<sup>2</sup>), c'est pour permettre la mise en place d'une quatrième entrée directement dans la tente, ceci afin de mieux répartir les visiteurs dès leur arrivée. Malgré l'allègement des mesures COVID annoncé le 16 février, des mesures supplémentaires de nettoyage et de désinfection sont prévues, des bornes de gel hydroalcoolique seront disponibles partout et les organisateurs mettront en place, si nécessaire, les mesures selon les normes en vigueur au moment de la tenue du salon.

### PRÉPAREZ VOTRE VISITE

Pour cette édition de 2022, les exposants ont la possibilité de créer une page d'accueil personnalisée leur permettant d'inviter leurs clients avec classe. Vous allez certainement en recevoir et le découvrir prochainement. En tant que visiteurs, vous pouvez préparer votre visite en sélectionnant en ligne les stands que vous «devez» visiter, mais également, si vous le souhaitez, informer les exposants de votre intention de passer sur leur stand. Vous trouverez un bref mode d'emploi en scannant ce code QR:



Les billets d'entrée sont gratuits s'ils sont téléchargés en ligne sur [www.siams.ch](http://www.siams.ch).

Vous hésitez encore à planifier cette visite à Moutier? Pour vous convaincre, nous avons compilé sur la page suivante la liste des 8,5 bonnes raisons de visiter le SIAMS, ne les manquez pas! Dans cette édition, la rédaction de la *Revue de la CEP* s'est également mobilisée et je l'en remercie. Vous pourrez y découvrir les interviews de plusieurs entreprises (extraordinaires) qui exposent à SIAMS.

Je vous souhaite une bonne lecture et vous donne rendez-vous du 5 au 8 avril 2022 au Forum de l'Arc à Moutier... et vive la microtechnique au cœur de l'Arc jurassien!



## SIAMS 2022? UNE VISITE S'IMPOSE

**L'amour du travail bien fait, la qualité, la précision et la minutie sont des caractéristiques connues et reconnues des PME de l'Arc jurassien des microtechniques... au même titre qu'une certaine culture du secret et la modestie. Notre région abrite pléthore de petites et moyennes entreprises qui offrent des produits et solutions extraordinaires, elles manquent souvent de visibilité et de reconnaissance. Avec le SIAMS, elles disposent d'un outil efficace et convivial pour se présenter. Certains n'utilisent d'ailleurs que cet outil pour communiquer. C'est à ne pas manquer pour la communauté microtechnique!**

**A**u fil des années, le SIAMS s'est affirmé comme le salon de l'ensemble de la chaîne de production des microtechniques, mais également comme une manifestation «terre à terre» qui permet aux entreprises actives dans ce domaine de se présenter et de faire des affaires «sans prise de tête», dans une ambiance sympathique. Berceau de l'horlogerie, de la microtechnique et de la machine-outil de précision, la Suisse et notamment les régions des montagnes jurassiennes ont vu naître bon nombre d'innovations qui permettent au pays de briller loin à la ronde. Ces nouveautés proposées par les entreprises extraordinaires de notre région prennent place

dans les domaines de l'usinage, des machines, de l'outillage, des périphériques, des solutions logicielles, des composants, de l'automation ou de l'assemblage.

### LE SIAMS? UN OUTIL EXTRAORDINAIRE...

Le SIAMS a toujours eu pour volonté l'organisation d'une manifestation qui permet aux PME de présenter leur savoir-faire sans surenchère mais également de découvrir les forces et nouveautés de leurs collègues. Laurence Roy, responsable clientèle précise: «*Au SIAMS, même avec un stand de 7,5 m<sup>2</sup> vous êtes visibles.*» En 2022 et après la double annulation de 2020, l'écosystème complet présenté sera riche de nouveautés et de découvertes, les exposants n'en peuvent clairement plus d'attendre!

### NOMBREUSES AMÉLIORATIONS

Les organisateurs ont travaillé avec près d'une centaine d'exposants sur des idées et des améliorations. Certaines sont très visibles comme l'ajout d'une quatrième entrée, le couvert de la surface des food-trucks, des nouvelles possibilités de visibilité et de publicité ou les fonctionnalités supplémentaires sur les services en ligne du portail d'informations microtechniques. D'autres sont des améliorations de détails (qui ne sont des détails que si tout marche bien!) et toutes visent à faire de la manifestation un succès pour tous: les visiteurs, les exposants et les organisateurs!

# POURQUOI VISITER LE SIAMS

Selon les organisateurs, voici les 8.5 bonnes raisons de planifier dès maintenant une visite du salon SIAMS du 5 au 8 avril prochain.

## 1

### IL EST TEMPS DE SE RETROUVER!

Depuis avril 2018, le monde a changé! Il n'a plus été possible de partager «la magie de SIAMS»... et pourtant les exposants ont continué de travailler et d'innover. Et s'ils se sont réinventés pour communiquer et pour vendre leurs produits, ils sont néanmoins impatients de retrouver les visiteurs à Moutier pour 4 jours de célébration de la microtechnique et de ce savoir-faire si particulier!

## 1.5

### SALON SPÉCIALISÉ MICROTECHNIQUE!

Une manifestation exceptionnelle: l'Arc jurassien suisse est le berceau de l'horlogerie, de la machine-outil et de tout un écosystème basé sur la qualité et la haute précision. Avec le salon SIAMS, cette région dispose d'un outil de promotion sans égal. De nombreuses entreprises exposent exclusivement à Moutier!

## 2

### TOUTE LA CHAÎNE DE PRODUCTION REPRÉSENTÉE!

Des machines-outils et des robots en action! Des accessoires et périphériques adaptés! Des outillages, des accessoires et des consommables sur mesure! Des moyens de contrôle, de nettoyage et de traitements ciblés! Des sous-traitants spécialisés... Découvrez les innovations des plus de 450 exposants du monde de la microtechnique.

Répertoire des exposants: 

## 3

### VISITE RÉALISABLE EN 1 JOUR!

Situé à Moutier, le SIAMS est idéalement placé au cœur de l'Europe des microtechniques, non loin de la frontière linguistique du pays et à moins de deux heures de la plupart des grandes villes de Suisse (Genève deux heures de train). Sa taille humaine en fait un lieu de découvertes pointu, efficace et toujours agréable.

## 4

### ON Y VIENT POUR TROUVER DES SOLUTIONS ET FAIRE DES AFFAIRES!

Le SIAMS est un concentré d'innovations qui concernent directement tous les métiers liés à la microtechnique! C'est un salon sur lequel les visiteurs trouvent les bons interlocuteurs et il n'est pas rare de les voir visiter avec des problèmes concrets, des dessins ou des besoins particuliers... et de voir ceux-ci résolus!

Produits exposés: 

## 5

### AMBIANCE CONVIVIALE ET SYMPATHIQUE!

Bien loin du strass et de la surenchère, les exposants sont là pour informer les visiteurs de manière concrète et les aider à trouver des solutions. C'est aussi le Salon où l'on peut échanger dans une atmosphère détendue, où la force des contacts entre les participant-e-s surpasse n'importe quel algorithme et où l'être humain fait encore la différence!

## 6

### UN PROGRAMME STIMULANT!

Nous devons tous nous préparer à l'avenir. Lors de la soirée du mardi 5 avril, un panel d'experts et de représentants de l'industrie (du grand groupe européen à la PME spécialisée) partageront leurs réflexions, leurs actions et leurs expériences au sujet de l'industrie d'aujourd'hui et de demain.

## 7

### LE MEILLEUR OUTIL DE VEILLE ET D'INFORMATION!

La conjoncture économique est imprédictible! C'est le moment de trouver des solutions plus efficaces, d'alimenter sa veille technologique et de sortir de son entreprise pour rencontrer de nouveaux contacts et de nouveaux fournisseurs! Pour préparer l'avenir, le salon est le meilleur concentré de tous ces ingrédients et le plus rapide!

## 8

### ENTRÉE GRATUITE À TÉLÉCHARGER!

Un clic et c'est gratuit. Nous vous offrons l'entrée gratuite au salon pour organiser dès maintenant votre visite. Vous gagnerez du temps à l'entrée du salon pour une visite plus efficace: [www.siams.ch/tickets](http://www.siams.ch/tickets) (l'entrée est payante sur place).

Outil de planification des visites: 

## 8.5

### MOUTIER N'A JAMAIS ÉTÉ AUSSI PRÈS DU RESTE DE LA SUISSE!

Le SIAMS est un événement d'ampleur nationale et, avec l'autoroute Transjurane et la très bonne desserte par rail, le trajet pour rejoindre «la capitale des microtechniques» est encore plus court.

### VOUS HÉSITEZ ENCORE?

Plus de 100 machines y sont installées sur 323 stands

+

Plus de 2000 personnes travaillent sur les stands et vous y attendent

+

Les navettes et les parkings sont gratuits

La prochaine édition de SIAMS aura lieu à Moutier du 5 au 8 avril 2022.

Plus d'info: [www.siams.ch](http://www.siams.ch)  
Billets sur [www.siams.ch/tickets](http://www.siams.ch/tickets)



## SERGE MEISTER: QUAND PRÉCISION RIME AVEC DURETÉ

**Créée en 1948 à Court, l'entreprise Serge Meister SA s'est, au fil des années, spécialisée dans la fabrication de canons, pinces et divers outillages en métal dur pour l'industrie du décolletage. Ces produits sont adaptés aussi bien aux machines à cames traditionnelles qu'aux machines CNC. Capitalisant sur sa longue expérience dans le domaine du décolletage, elle propose aujourd'hui de nombreuses solutions aux problèmes de guidage et de serrage de ses clients. Petit tour d'horizon de cette entreprise familiale, représentée aux quatre coins du globe.**

**E**n 1939, lorsque le jeune Serge Meister travaille dans les ateliers de son père dans la branche naissante du décolletage, il n'imagine certainement pas que son intuition va se révéler payante, même quatre-vingts ans plus tard. C'est, en effet, baigné dans cet univers que l'idée lui vient de fabriquer les outils équipant ces machines. À l'époque, le développement des tours à cames Tornos, Bechler ou Peter-

mann favorise une demande croissante pour ce type d'outillage. Après la mobilisation, le jeune Serge Meister, alors âgé de vingt-six ans, s'installe dans un petit atelier pour y fabriquer des canons de guidage et des pinces de serrage en métal dur.

Au cours des Trente Glorieuses, l'entreprise se développe sous la nouvelle direction de Paul Leuenberger et Jean Pierre Meyer. On engage du monde, l'assortiment s'étoffe de nouveaux produits, on agrandit l'usine. Lorsque Serge Meister décède en 1992, la succession est déjà assurée. Aujourd'hui, après l'ouverture d'une succursale en Allemagne en 2017 et le développement d'un réseau de vente international, c'est Olivier Leuenberger (petit-fils de Serge Meister) et Luc Meyer qui tiennent les rênes de l'entreprise.

### DES CANONS ET DES PINCES

En matière de guidage et de serrage, la tendance s'est clairement orientée vers les diamètres toujours plus petits avec des tolérances toujours plus serrées. L'entreprise n'a toutefois jamais cessé de suivre le marché et de s'y adapter. *«Les défis font partie de notre ADN. Nous nous sommes équipés pour servir nos clients dans les meilleures conditions. Il est*

aujourd'hui courant de fabriquer des pinces ou des canons avec des alésages compris entre 0.1 mm et 0.3 mm», explique Olivier Leuenberger.

Le catalogue de produits Serge Meister se divise en deux volets. Le premier, qui comprend les canons de guidage, englobe une très large gamme (de 0.1 mm à 38 mm) dédiée à de nombreux types de machines, depuis les machines CNC les plus récentes jusqu'aux plus anciennes (Tornos, Bechler, Petermann, etc.).

Le second volet concerne les pinces de serrage, où Serge Meister propose la même plage de diamètres que les canons. Les alésages sont principalement exécutés en métal dur, mais toutes les pinces sont également réalisables en acier, bronze et résine. L'entreprise propose également des douilles porte-pinces en métal dur, ainsi que des outillages spécifiques à la demande du client.

### MÉTAL DUR OU CÉRAMIQUE?

L'appellation «métal dur» fait référence à des matériaux composites frittés, qui se caractérisent par une très grande dureté, une résistance à l'usure et une dureté à chaud particulièrement élevée. Ils se composent à 90-94% de carbure de tungstène (WC) et de 6-10% de cobalt, qui joue le rôle de liant. Ces matières premières se présentent sous forme de poudres, d'abord compactées puis chauffées à une température inférieure au point de fusion du métal de base, ce qui provoque la soudure des particules entre elles. On obtient ainsi une pièce d'une très grande dureté, qui sera amenée aux cotes définitives par rectification extérieure/intérieure ou par électroérosion (au fil et par enfonçage) en fonction des contraintes géométriques et dimensionnelles du produit fini.

Depuis quelques années maintenant, Serge Meister propose également sa gamme de canons de guidage avec alésage en céramique. Cette dernière offre de nouvelles opportunités pour des matières difficiles. Par sa haute résistance à l'usure et son faible coefficient de frottement, la céramique se présente comme *la* solution pour certaines applications.

### UNE PRODUCTION 100% SUISSE ET PLUS VERTE!

Depuis mars 2021, et ce malgré la crise du COVID, Serge Meister a décidé d'investir dans une installation photovoltaïque composée de 518 panneaux qui, avec leur production annuelle de 175 MWh, assurent une autonomie énergétique de l'ordre de 40%.



## LES 4.1 QUESTIONS

### Depuis quand exposez-vous au SIAMS?

Depuis 1989.

### Si vous deviez n'en choisir qu'une, pouvez-vous donner la raison d'exposer au SIAMS?

Avoir une bonne publicité qui dépasse largement nos frontières.

### Quelle est selon vous la particularité du SIAMS par rapport à d'autres salons où vous exposez?

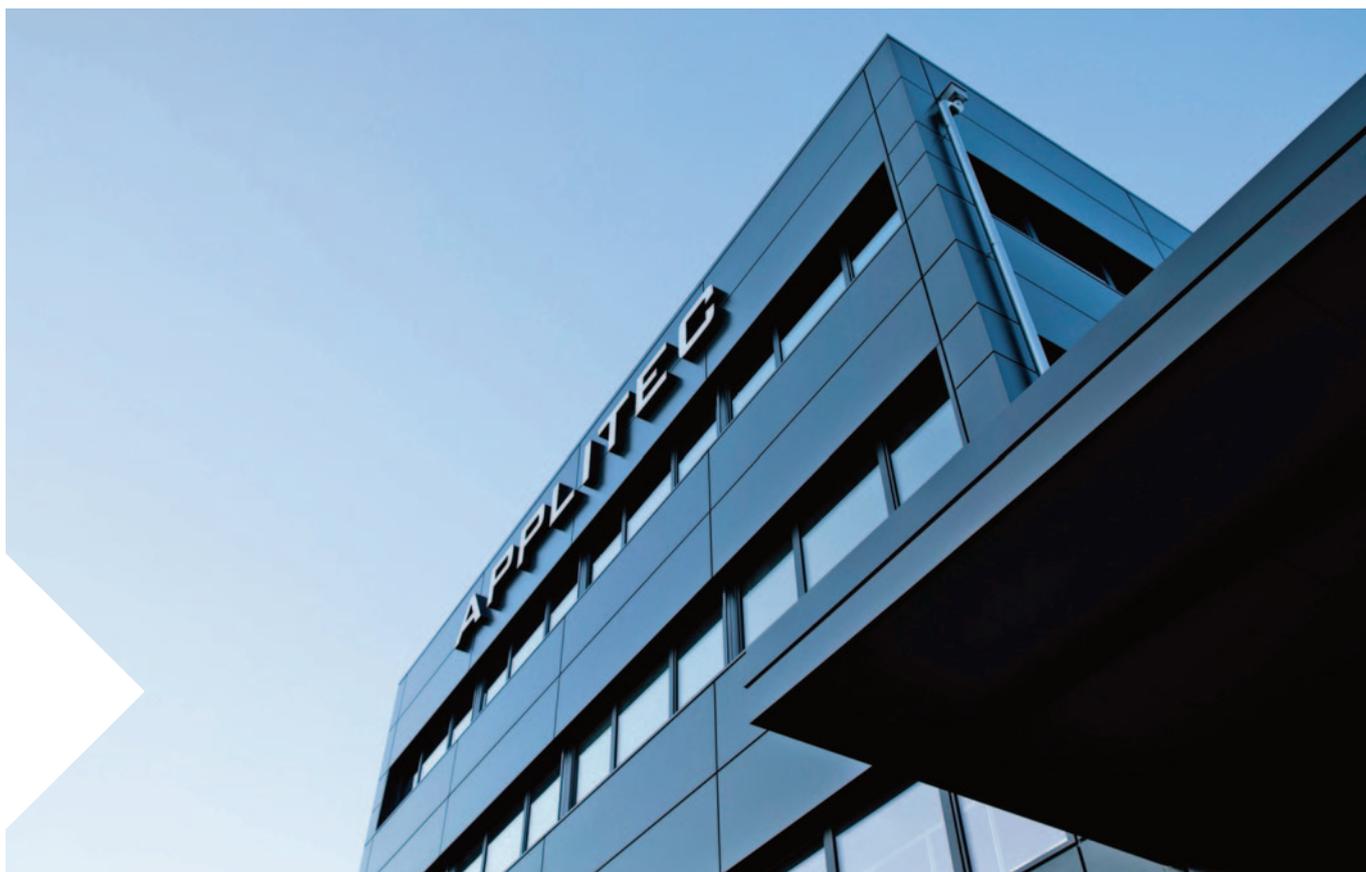
Le SIAMS permet aux petites entreprises de notre région de pouvoir exposer dans un salon à taille humaine avec une très bonne visibilité.

### Que faut-il absolument venir voir sur votre stand au SIAMS 2022?

Notre gamme de canons en céramique... et tout simplement venir partager un bon moment avec nous après cette période difficile.

### Un mot qui résume le SIAMS pour vous?

Opportunité et convivialité.



## APPLITEC: UNE HISTOIRE FAMILIALE

**Fondée en 1987 à Moutier, l'entreprise Applitec Moutier SA est spécialisée dans le développement et la fabrication d'outils de coupe de haute précision pour le décolletage et la micromécanique. L'entreprise s'est étendue pour devenir à ce jour un groupe de 4 sociétés regroupant 105 collaborateurs. Le développement des activités s'est toujours fait avec la même philosophie, à savoir l'écoute et la collaboration avec les clients et différents acteurs du domaine, tout en cultivant une innovation continue. Un réseau de revendeurs actifs dans le monde entier permet de renforcer ces liens avec les utilisateurs finaux. L'offre de produits s'est agrandie au fil des années en réponse aux besoins changeants des utilisateurs. La preuve en est avec le lancement d'une 16<sup>e</sup> gamme de produits en 2022, en exclusivité au SIAMS.**

**L'**année 2020 a été affectée par la crise sanitaire et un ralentissement économique mondial. Pour Applitec, elle a été marquée par la fin des travaux du nouveau bâtiment dédié à l'administration et la logistique. Une expansion devenue nécessaire pour assurer le développement de l'entreprise et également libérer de l'espace pour l'agrandissement du parc machines dans les anciens locaux. Les équipes concernées ont pu prendre possession des nouveaux locaux à la rue Industrielle 95 à Moutier avec un déménagement échelonné sur trois mois, sans arrêt des activités logistiques. Bien que la distance entre les deux bâtiments ne soit que de 100 m à vol d'oiseau, c'est un gros défi logistique et humain que les équipes ont relevé avec succès. Des locaux modernes, conviviaux et fonctionnels permettent à l'entreprise de franchir une étape supplémentaire, notamment avec la mise en place d'une solution logistique entièrement automatisée. Avec plus de cinquante pays desservis à travers le monde, cette nouvelle solution permet de franchir un palier supplémentaire pour garantir un service de qualité.

## SIAMS 2022, UNE EXPOSITION MAIS PAS SEULEMENT...

Dans la cadre du SIAMS, Applitec organise traditionnellement une journée spéciale dédiée à ses revendeurs internationaux. Organisé le jour précédant l'ouverture de l'exposition, cet événement permet de présenter les nouveautés, les développements en cours, la stratégie, les objectifs mais surtout de passer un moment convivial avec des partenaires qui font partie intégrante de l'entreprise. Une opportunité également d'amener des acteurs de la microtechnique établis dans les quatre coins du globe à visiter le SIAMS et leur démontrer le savoir-faire régional.



## NOUVEAU CATALOGUE 2022-2024 ET APPLITEC SHOPPING TOOL

Malgré une période difficile pour l'industrie, les équipes d'Applitec ont saisi l'opportunité pour continuer à développer de nouveaux produits et de nouvelles solutions pour répondre aux besoins des utilisateurs finaux.

Un nouveau catalogue général sera présenté à l'occasion du SIAMS. Y figurent une nouvelle gamme de produits mais également de nombreuses nouveautés qui viendront enrichir les quinze gammes existantes.

L'Applitec Shopping Tool a également vu le jour durant la période COVID. Cette nouvelle plateforme n'a pas été développée dans l'optique de passer uniquement des commandes en ligne, mais surtout pour permettre aux utilisateurs de

trouver les outils appropriés selon leurs besoins. Les équipes travaillent déjà sur de nombreux nouveaux développements pour ajouter de nouvelles fonctionnalités.

## LES 4.1 QUESTIONS

### Depuis quand exposez-vous au SIAMS?

Applitec Moutier SA expose depuis sa première édition.

### Si vous deviez n'en choisir qu'une, pouvez-vous donner la raison d'exposer au SIAMS?

Nous jouons à la maison! C'est le principal rendez-vous pour rencontrer nos clients suisses mais également donner rendez-vous à notre réseau de vente international.

### Quelle est selon vous la particularité du SIAMS par rapport à d'autres salons où vous exposez?

L'esprit chaleureux et convivial du salon. Par sa taille plus raisonnable, le SIAMS permet aux visiteurs de faire le tour des différents acteurs de la microtechnique en une journée. Mais surtout d'entretenir des moments privilégiés de réseautage.

### Que faut-il absolument venir voir sur votre stand au SIAMS 2022?

Nous pourrions évoquer notre nouveau stand, notre nouveau catalogue ou d'autres éléments à ne pas manquer. C'est surtout notre équipe que nous vous invitons à venir rencontrer sur notre stand. Après une période marquée par le manque de contacts humains, nos collaborateurs se feront un réel plaisir de vous accueillir chaleureusement pour partager un moment convivial. Un des piliers stratégiques de notre développement est le contact humain. C'est l'occasion de remédier à une longue disette.

### Un mot qui résume le SIAMS pour vous?

Incontournable!



## SWITCH-LINE, LES PORTE-OUTILS INTERCHANGEABLES RIGIDES DE HAUTE PRÉCISION

Un corps, plusieurs têtes, un concept un peu loufoque. Cette description de la nouvelle gamme SWITCH-Line résume parfaitement l'interchangeabilité des outils sur un même support de base. L'utilisateur pourra ainsi utiliser différents types de plaquettes issues de plusieurs gammes (TOP-Line, TOP-Watch, TURN-Line, ISO-Line, etc.) en changeant uniquement la tête du porte-outil. De nombreuses possibilités s'offrent aux opérateurs. Les porte-outils SWITCH-Line permettront aux utilisateurs d'effectuer des changements rapides de leurs outils pour limiter les arrêts de production.

# ROLLOMATIC: MACHINES DE PRÉCISION POUR OUTILS COUPANTS



Les avancées technologiques amènent de nouvelles opportunités, notamment pour l'automatisation des processus de fabrication par le biais de machines autonomes capables de se régler seules, d'effectuer des corrections dimensionnelles sans surveillance, de communiquer avec des systèmes connectés et d'être intégrées dans un concept d'atelier autonome. En plus des solutions pour la production d'outils coupants, Rollomatic, au travers de sa «Business Unit HumanoidPower Automation», propose des robots industriels humanoïdes ainsi que des robots mobiles à 6 axes pour permettre d'automatiser des processus au sein de divers domaines industriels.

**R**ollomatic est une entreprise privée suisse avec un site de production de 12 000 m<sup>2</sup> au Landernon. Elle dispose d'équipements ainsi que de technologies ultramodernes. La société a été fondée en Suisse en 1989 et est spécialisée dans la conception et la fabrication de machines CNC de haute précision pour l'affûtage d'outils coupants, la rectification cylindrique et la découpe par laser d'outils en matière ultradure.



## GRINDSMART®660XW

Les principaux défis relevés sur le marché de l'outil coupant sont le manque de surface disponible dans les ateliers pour y installer de nouveaux équipements, la demande croissante de délais plus courts, les temps de réglage qui doivent être raccourcis afin d'augmenter la productivité, la réduction des stocks pour réduire les coûts ainsi que de grandes difficultés à trouver et à recruter de nouveaux opérateurs.

Réduire les délais de livraison ainsi que les temps non productifs – donc sans valeur ajoutée – et optimiser la gestion des processus sont des défis que la nouvelle GrindSmart®660XW relève avec la plus grande efficacité. Dotée d'une cinématique 6 axes innovante, la GrindSmart®660XW a été spécialement conçue pour réaliser toutes les opérations de rectification nécessaires à la fabrication d'outils de coupe rotatifs sur une seule machine. En particulier, un processus de rectification *Lean* extrêmement efficace a été mis au point pour produire

des fraises en bout avec longs dégagements en un seul serrage, y compris la préparation du barreau par pelage ou en plongée, le meulage complet de la partie coupante ainsi que le dégagement arrière par pelage.

L'ensemble de ces opérations usinées sur une seule machine n'implique qu'une mise en train et réduit significativement les temps de réglage. De plus, le temps de passage de l'outil entre le début et la fin du processus est réduit de manière significative et la gestion du processus de fabrication drastiquement simplifiée.

### LA BUSINESS UNIT HUMANOIDPOWER AUTOMATION

Un autre enjeu est l'automatisation des processus de production. La Business Unit HumanoidPower Automation a été créée dans le but d'accompagner les utilisateurs de machines Rollomatic en leur apportant des solutions d'automatisation liées aux processus de fabrication nécessaires aux outils coupants. Cette division propose également des prestations d'automatisation pour d'autres opérations, dans d'autres domaines industriels par le biais de robots humanoïdes flexibles capables d'effectuer de nombreuses tâches répétitives et ainsi permettre à l'humain de s'occuper de tâches à plus grande valeur ajoutée.

### KAWADA NEXTAGE

Le robot Nextage est un type de robot humanoïde pouvant exécuter des tâches dans des endroits habituellement difficiles pour des robots traditionnels. Avec sa géométrie ressemblant à un être humain et ses quatre caméras, il peut facilement s'intégrer dans un flux de travail standard sans que l'utilisateur n'ait besoin de reconcevoir ses lignes de production. Il est capable de réaliser de nombreuses tâches cycliques comme des opérations de mesures, de gravage et bien d'autres encore. Il peut également tourner sur lui-même et est capable de changer ses préhenseurs, ce qui lui permet de réaliser davantage d'opérations de manipulation sur une même place de travail. Les robots Nextage sont fabriqués par Kawada Robotics



Le robot Kawada en action

Corporation au Japon. La Business Unit HumanoidPower Automation développe des applications robotisées et assure leurs mises en service auprès de l'utilisateur final, ou alternativement, forme des intégrateurs qui incorporeront le robot dans leur propre ligne d'automatisation.

### SMARTMOMA

Afin de compléter l'offre, la Business Unit HumanoidPower Automation propose un tout nouveau robot industriel. Celui-ci est conçu dans le but d'alimenter les machines Rollomatic avec des palettes remplies d'ébauches et de manipuler les cassettes chargées d'outils finis vers des opérations de marquage, de mesure ou d'emballage.



Le robot mobile SmartMoMa est composé d'un chariot mobile ainsi que d'un bras robotique poly-articulés 6 axes ayant un système de préhension spécifique. Ce robot de manipulation mobile augmente ainsi l'autonomie de production des machines Rollomatic tout en permettant aux opérateurs de se concentrer sur des tâches nécessitant davantage de compétences humaines à plus grande valeur ajoutée.

## LES 4.1 QUESTIONS

### Depuis quand exposez-vous au SIAMS?

Nous exposons au SIAMS depuis 2010.

### Si vous deviez n'en choisir qu'une, pouvez-vous donner la raison d'exposer au SIAMS?

L'occasion de faire découvrir nos solutions aux acteurs industriels de la région.

### Quelle est selon vous la particularité du SIAMS par rapport à d'autres salons où vous exposez?

La proximité et le contact humain. Cela permet de présenter nos innovations à l'industrie locale.

### Que faut-il absolument venir voir sur votre stand au SIAMS 2022?

Nos solutions de machines autonomes et notre concept de SmartFactory.

### Un mot qui résume le SIAMS pour vous?

Local!

# LA PLATEFORME DÉCOLLETAGE DU SIAMS



**Il y a vingt-cinq ans, trois partenaires unissaient leurs efforts en vue de lancer un projet novateur: la Plateforme décolletage. Ces trois partenaires étaient l'Association des décolleteurs AFDT, le Centre technique de formation CIP Technologie et l'organisateur du salon SIAMS, FAJI SA. Ce projet consistait à offrir aux entreprises de décolletage, notamment aux PME, l'opportunité d'une présence au salon des microtechniques SIAMS. En effet, à cette époque, il avait été constaté que malgré la proximité géographique du salon, de nombreuses petites entreprises n'avaient pas le temps, pas les ressources humaines et parfois pas les moyens de louer une surface de stand.**

**C**ette situation était regrettable car ces entreprises, riches d'un savoir-faire considérable, ne pouvaient donc que rarement le présenter lors de salons industriels. Dès lors, les trois partenaires décidèrent d'organiser un stand commun doté d'un concept de vitrines qui garantissait un impact commercial en limitant l'engagement personnel tout en minimisant les coûts. La Plateforme décolletage était créée. Ils imaginèrent une solution «tout compris» dans un cadre convivial. Les avantages de cette formule avaient pour but de permettre aux sociétés intéressées d'être présentes au salon SIAMS et de présenter leurs produits et savoir-faire dans une vitrine tout en se déchargeant des préoccupations logistiques avant, pendant et après le salon. Cette solution permettait aux exposants de bénéficier de la présence du team expérimenté de CIP Technologie pendant le salon. Team qui bénéficiait d'une large expérience du domaine et une excellente connaissance des acteurs du décolletage et des partenaires de cette industrie.

## SATISFACTION ET SYNERGIES

L'indice de satisfaction a toujours été remarquable tout en mettant en évidence les bénéfices de l'effet de synergie. Non seulement ce projet perdure, mais il connaît un vif succès puisqu'une vingtaine d'entreprises de décolletage – ou directement partenaires de l'industrie du décolletage – sont présentes, cette année, à la 13<sup>e</sup> édition de la Plateforme décolletage.

Le stand de la Plateforme décolletage offre un extraordinaire ensemble de vitrines décorées avec professionnalisme et souvent avec l'amour du travail bien fait qui caractérise cette profession. De plus, il présente agréablement une activité économique majeure de la région de l'Arc jurassien.

JOËLLE SCHNEITER ► Directrice de l'AFDT



Compactes et efficaces: les vitrines de la Plateforme décolletage permettent une visibilité à moindres frais.

## AFDT: UNE GOUVERNANCE POUR LE FUTUR

C'est une petite révolution dans le monde du décolletage suisse: l'automne dernier, à 45 ans, Joëlle Schneiter a été nommée directrice de l'AFDT (Association des fabricants de décolletages et de tail-lages). Cet important poste correspond à un temps de travail de 20%. Elle a pris ses fonctions le 1<sup>er</sup> janvier 2022.

Lorsque Dominique Lauener a annoncé sa décision de quitter la présidence de l'AFDT pour fin 2023 et que le Conseil de direction a souhaité rajeunir cette instance au fil de ces prochaines années, une réflexion quant à l'organisation de l'Association a été amorcée. Il en a résulté que la création d'un poste de direction opérationnelle s'avérait idéale pour accompagner le nouveau président et les responsables des commissions des finances, de la formation et du marketing.

Cette solution permet en outre à l'AFDT d'être encore plus active et de poursuivre ses efforts en vue de soutenir la branche du décolletage, notamment dans les domaines de la formation, de la valorisation des métiers et du véritable centre de compétences



du décolletage que constitue l'Arc jurassien au sens large.

Ce poste requiert une parfaite connaissance des rouages de l'Association, des thèmes couverts par les commissions et du monde du décolletage.

Le choix de Joëlle Schneiter par le Conseil de direction, validé à l'unanimité par l'Assemblée générale de l'AFDT, s'est imposé naturellement. Elle est très active dans les trois commissions de l'Association depuis 2009, ses avis et propositions sont écoutés et elle maîtrise parfaitement les dossiers. De plus, elle est membre du Conseil de direction.

Professionnellement, après avoir travaillé chez Swissmetal-Boillat et Precimed, elle occupe la fonction d'adjointe au responsable de CIP Technologie. À ce titre, elle est en contact constant avec les entreprises suisses de décolletage. Ses compé-

tences et son entregent sont largement reconnus. Elle est trilingue.

Le dynamisme de Joëlle Schneiter, associé à une volonté et à une motivation sans faille, seront de précieux atouts pour l'AFDT.

# STANDCONCEPT: LE LEADER DU STAND D'EXPOSITION PERSONNALISÉ AU SIAMS



**C'est le partenaire de confiance pour de nombreux exposants au SIAMS. L'entreprise STANDCONCEPT est en effet le principal standiste de la manifestation depuis de nombreuses années. Lors de la prochaine édition du rendez-vous bisannuel de la machine-outil à Moutier, on pourra découvrir à nouveau plusieurs dizaines d'espaces d'exposition réalisés par la société neuvevilloise pour une clientèle régionale.**

«**P**our nous, le SIAMS est un moment particulièrement important, car c'est le salon qui représente le plus grand volume d'affaires du semestre. Mais pas seulement. Le SIAMS, c'est surtout une organisation professionnelle et une ambiance conviviale et détendue. C'est vraiment le moment de réseautage par excellence pour le monde de la machine-outil», explique Philipp Zürcher, directeur et fondateur de STANDCONCEPT avec son épouse Marina .

## STANDS DE LA CONCEPTION JUSQU'AU STOCKAGE

Depuis sa fondation il y a trente ans, l'entreprise s'est spécialisée dans le stand d'exposition personnalisé. Elle propose des réalisations originales livrées clés en main, depuis la conception au stockage final en passant par la fabrication complète, le transport, le montage et le démontage. «Notre raison d'être, c'est de mettre en valeur nos clients et surtout d'entretenir avec eux une relation de confiance dans la durée», explique Philipp Zürcher.



## STANDCONCEPT

La force de STANDCONCEPT:  
le stand d'exposition personnalisé



L'entreprise s'est toujours distinguée par une créativité presque sans limites. *«Pour cela, nous investissons régulièrement et explorons constamment les nouvelles technologies afin de les intégrer à nos réalisations.»*

### TAILLE LIMITE ATTEINTE

À ce jour, près de 2000 stands ont été créés dans les ateliers de STANDCONCEPT. La société est aujourd'hui un des leaders en aménagement de surfaces d'exposition en Suisse romande et elle exporte également son savoir-faire à l'international. STANDCONCEPT emploie une douzaine de personnes en fixe, mais ses effectifs grimpent parfois jusqu'à la trentaine grâce à des collaborateurs freelance pour assurer les périodes de montage. *«Nous avons grandi de manière linéaire. Aujourd'hui, nous estimons avoir atteint une taille que nous ne souhaitons plus dépasser, ceci pour garantir à nos clients une haute qualité constante de service»*, explique son fondateur.

### MUSÉES, SHOWROOMS ET «OBJETS EXTRAORDINAIRES»

Souhaitant se diversifier, l'entreprise met depuis quelques années son savoir-faire et sa force créative dans d'autres types de réalisations, comme des installations complètes pour des musées, l'aménagement de showrooms permanents ou la création d'«objets extraordinaires» – des modules d'exposition interactifs qui réunissent des technologies pointues et font appel à toutes les compétences internes.

PATRICK DI LENARDO ► bizkit.ch

## TRENTE ANS EN QUELQUES DATES

- 1992** Création de la société STANDCONCEPT par Philipp et Marina Zürcher à La Neuveville. L'entreprise compte un seul employé et occupe la maison familiale. Comme premier gros mandat, elle réalise le village sponsors pour la demi-finale de la Coupe Davis à Genève.
- 1995** Premier salon international à Milan.
- 1998** Première participation au SIAMS.
- 2002** Réalisation de cinq pavillons de présentation du canton de Neuchâtel devant l'artéplage d'Expo.02.
- 2006** Transformation et agrandissement du bâtiment de La Neuveville.
- 2011** Réalisation du 1000<sup>e</sup> stand.
- 2015** Rachat d'un deuxième bâtiment à Schafis (BE), à l'est de La Neuveville, pour y aménager une halle de stockage.
- 2016** L'entreprise réalise un stand pour la Confédération (DDC) au Sommet mondial de la francophonie à Madagascar.
- 2018** Création d'un stand pour une manufacture horlogère, monté dans le musée automobile privé du Prince Albert de Monaco.
- 2019** Première installation muséale complète pour le Musée Rath à Genève.
- 2020** Intensification de la diversification (showrooms, objets extraordinaires, etc.).
- 2022** L'entreprise fête ses trente ans et construit un nouveau bâtiment de stockage à Schafis.