



Informations pratiques

■ Lieu de l'exposition :

Forum de l'Arc
Rue industrielle 98
2740 Moutier

■ Durée de la manifestation :

Du 5 au 8 avril 2022

■ Heures d'ouverture :

De 9 h à 17 h 30 (vendredi 17 h)

■ Parking :

Suivre la signalisation

■ Carte journalière :

CHF 15.- | 15 euros
Gratuit si inscription préalable en ligne !

■ Restaurants :

Sur place :
Les Deux Tours :
restaurant et restaurant VIP
sur réservation
Tél. +41 (0)32 493 17 41
Take Away, Food Truck,
BuddhaBowls et Restaurant l'Indus.

■ Internet :

www.siams.ch



Le SIAMS est de retour !

Situé au cœur de l'Arc jurassien des technologies, le SIAMS réunit tous les deux ans des acteurs industriels proposant des produits et des solutions microtechniques. Ce salon, né pour répondre aux besoins concrets exprimés par les entrepreneurs du monde de la précision, présente une palette exhaustive de près de 450 exposants spécialisés.

Aujourd'hui, le SIAMS se concentre sur son noyau de valeurs : la chaîne de production des microtechniques et la proximité, le contact humain et le pragmatisme industriel qui le particularisent avec constance depuis 1989.

Salon spécialisé sur l'ensemble de la chaîne de production microtechnique depuis 16 éditions, il a toujours été un précurseur dans le développement de synergies entre les exposants.

Interview de Pierre-Yves Kohler, directeur du SIAMS

Au sortir de l'épidémie, quel a été le pire pour votre salon pendant cette crise sanitaire ?

Nous avons vécu des épisodes traumatisants comme toutes les entreprises spécialisées dans les contacts entre êtres humains. Le report, puis l'annulation du SIAMS en 2020 ont également été très lourds financièrement, mais grâce à la confiance de nos exposants qui nous ont laissé les avances payées en 2019, nous n'avons pas rencontré de problème de liquidités.

Et peut-on parler d'éléments positifs à cette crise ?

Oui ! Elle nous a poussés à développer encore davantage la communauté des exposants au SIAMS, à mettre en place des événements virtuels en 2020 et en 2021 et à être encore plus présents, notamment par la communication. Ainsi, même sans un SIAMS réel, nos exposants ont pu continuer à communiquer au travers du SIAMS.

La reprise des salons professionnels en présentiel vous rend-elle confiant dans l'avenir ou certaines nouvelles habitudes numériques risquent-elles de vous nuire ?

Si vous ne cherchez qu'une caractéristique technique, Google vous suffit ! Mais si vous recherchez une interaction de qualité, un contact humain reste nécessaire (heureusement !). Nous voulons offrir une solution globale de communication et de mise en valeur combinant les

mondes réels et numériques. À nous de bien travailler pour que nos clients voient les avantages de continuer de travailler avec nous.

Les exposants attendent-ils toujours un salon pour présenter des nouveautés ?

Absolument. Nous avons été informés de nombreuses nouveautés pour pouvoir préparer le salon au mieux et nous avons même signé des contrats de confidentialité afin de respecter les programmes de communication précis de certains exposants. Il ne faut pas oublier que quelques exposants ne participent qu'au SIAMS et ne communiquent que très peu par d'autres biais, dès lors le SIAMS tous les deux ans (voire tous les quatre dans ce cas) est la solution pour eux.

Plusieurs salons sont annoncés cette année dans votre secteur (SIMODEC, EPHJ, Micronora...). En quoi le SIAMS se démarque-t-il ?

Le SIAMS se démarque pour plusieurs raisons, toutes liées au concept de proximité.

Proximité géographique : le salon est situé au cœur d'un écosystème microtechnique complet et au carrefour linguistique, proche des Romands et des Alémaniques.

Proximité temporelle : grâce au portail d'information microtechnique, le SIAMS accompagne les entreprises toute l'année et pas seulement une semaine tous les deux ans (ou chaque année selon les expositions).

Proximité « marketing » : tout comme ses clients, le SIAMS est concret, direct et efficace, sans surenchère ni discours de marketing hégémonique. Les exposants s'y retrouvent.

Proximité affective : où l'aspect humain prend toute son ampleur. Faire partie de la communauté SIAMS est une expérience presque familiale pour qui le souhaite.

Pensez-vous augmenter la fréquence du salon pour rattraper la perte de l'édition 2020 ?



Non. Nous avons discuté avec nos exposants et le rythme du salon leur convient parfaitement. Le SIAMS restera les années paires. Nous n'excluons pas la mise en place d'autres activités les années impaires, mais toujours dans l'optique d'un « super service » offert aux exposants. Comme des activités de découverte et de formation dans le cadre du Club SIAMS, par exemple.

Y a-t-il de nouvelles tendances sur le marché du décolletage et de la fabrication mécanique de précision ?

Les tendances lourdes que nous vivons tous les jours impactent également la production. La consommation d'énergie et des ressources, le manque de main

d'œuvre qualifiée, les soucis d'approvisionnement... la crise de la Covid nous a montré que tout notre système économique est somme toute assez fragile. Allons-nous revenir à davantage d'économie locale ? Un peu plus circulaire ? Avec un peu plus de bon sens global et moins de recherche de profit immédiat ? Nous pensons qu'avec le SIAMS, situé au cœur de cet écosystème particulier, nous apportons également un message fort sur l'importance des entreprises de notre région et des possibilités de collaboration. Il n'est souvent pas nécessaire de traverser la moitié de la planète pour trouver des solutions efficaces et financièrement viables. **Les revues imprimées continuent-elles d'être des soutiens précieux ou privilégiez-vous des supports numériques ainsi que les réseaux sociaux ?**

Les revues imprimées sont indispensables. Elles sont complémentaires aux réseaux sociaux, bien entendu... Elles sont une source d'information de qualité et leur durée de vie me semble bien meilleure qu'une « news » vite lue et vite oubliée sur un réseau. L'aspect journalistique et de validation des informations n'est pas non plus à négliger. Après, mes cheveux gris (ou mon manque de cheveux) indiquent

clairement que j'ai grandi avec le papier. Les jeunes d'aujourd'hui n'ont pas le même rapport au papier ni le même rapport à l'autre. Les expositions doivent en tenir compte, tout comme les magazines.

Avez-vous remarqué un changement de comportement chez les exposants ?

Nous avons des outils toujours plus performants, tout va toujours plus vite et tout est bien plus efficace... Mais finalement, se retrouver et discuter clairement d'un problème, échanger et trouver des solutions ensemble est toujours la meilleure solution.

Pour l'inauguration, aurez-vous une ou plusieurs personnalités comme lors des éditions précédentes ?

Pour cette année, nous aurons le plaisir d'accueillir les autorités communales, cantonales et fédérales puisque Monsieur le conseiller fédéral Guy Parmelin sera des nôtres. Pour offrir un autre regard sur les défis de l'industrie et l'évolution des affaires, nous accueillerons également Pascal Meyer, fondateur de QoQa. ■

Un billet gratuit peut être téléchargé sous www.siams.ch/tickets



MW Programmation SA

- **SIAMS** -

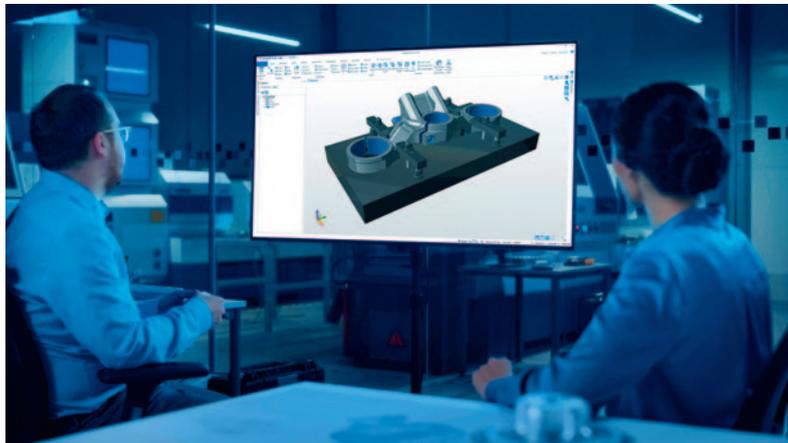
Halle 1.2 | Stand F12

Optimisation de la chaîne de production

Cet expoant présente sur son stand des éléments destinés à l'optimisation de la production des ateliers. On y trouvera un modelleur 3D direct sans historique, disponible avec la nouvelle version ALPHACAM. Il s'agit d'un outil destiné à modifier les solides, ainsi qu'à créer des posages et des éléments de machines pour la simulation. Les nouveautés de la dernière version du logiciel de CFAO ALPHACAM ainsi que les différents modules sont adaptés aux machines CNC.

Le logiciel NCSIMUL de simulation et de vérification du code CN permet d'optimiser les trajets d'outils et la commande

MW DNC simplifie les communications d'atelier et le suivi de la production.



MW Programmation SA
CH-2735 Malleray,
Tél. +41(0)32 491 65 30
www.mwprog.ch

DECOTEC SARL

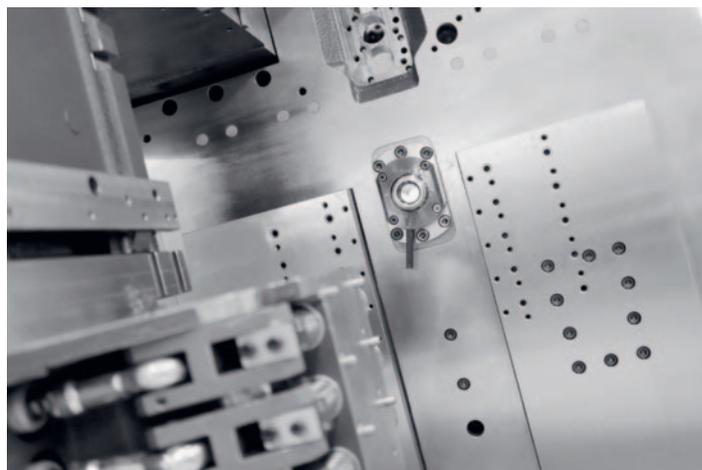
- **SIAMS** -

Halle 1.1 | Stand B22

Révision, maintenance et dépannage de machines-outils

Fondée en 2004, l'entreprise Decotec Assistance & Services Sàrl réalise la mise en service, la réparation et la maintenance des machines-outils. Son expérience acquise depuis près de 20 ans porte notamment sur la gamme Tornos (gamme ENC, Deco, SAS). Elle met également à profit ses compétences sur d'autres marques de machines issues du domaine du décolletage et de l'appareillage. Les révisions effectuées consistent à donner une seconde vie et à améliorer l'ensemble du parc machines. Cette entreprise se charge aussi de la réparation de broches, contre-broches, porte-outils, canons tournant, ainsi que d'autres éléments selon les besoins. Toutes les révisions sont garanties.

Elle achète et vend également des machines-outils et des ravitailleurs d'occasion, ainsi que de l'outillage.



Decotec Assistance & Services Sàrl
CH-2800 Delémont
Tél. +41(0)32 423 29 45
www.decotec.ch

IFANGER AG

- **SIAMS** -

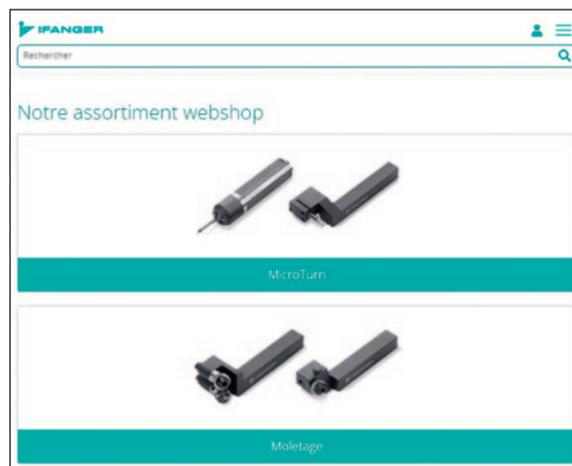
Halle 1.2 | Stand C23

Une boutique Internet pour des burins et molettes

Afin d'assurer un développement cohérent avec ses valeurs, cet exposant poursuit sa numérisation en ouvrant une boutique Internet pour faciliter la recherche et la commande des burins MicroTurn et des molettes Randag.

L'accent a été mis sur les besoins des clients, la boutique offrant un canal pour les commandes et l'échange d'informations.

La recherche s'effectue par différents mots-clés ou symboles, mais aussi au moyen des références propres au client. Les attributs techniques - principales dimensions ou compatibilité entre un porte-outil et le burin ou la molette - peuvent être utilisés comme filtres pour un choix basé sur des besoins dimensionnels. Une demande d'information détaillée, pour une version modifiée, par exemple, peut être faite directement à partir de la description de l'article standard.



IFANGER AG
8610 Uster
Tél. +41(0)44 943 1616
www.ifanger.com/shop

Avant-première SIAMS 2022

EROWA AG

Halle 1.1 – Stand D28

**More than you expect!
Plus que vos attentes!**

EROWA AG est connue pour ses systèmes d'outillage ainsi que pour ses robots de chargement. Avec son « concept FMC », il offre à ses clients beaucoup plus qu'on pourrait le penser à première vue pour augmenter la productivité.

EROWA AG a été fondée en 1971 et connaît le succès depuis plus de 50 ans. L'entreprise continue de chercher de nouvelles façons d'accroître la productivité de fabrication. Cela s'applique à l'entreprise elle-même, mais aussi et surtout aux clients et utilisateurs qui s'assurent un avantage concurrentiel significatif avec la « philosophie FMC » d'Erowa.

Il a été reconnu dès 1987 que l'automatisation de petites séries et de pièces individuelles serait la clé du succès. Depuis lors, le « Flexible Manufacturing Concept » (FMC) n'a pas cessé d'être développé et appliqué.

Aujourd'hui, alors que le terme « Industrie 4.0 » est sur toutes les lèvres, les experts s'accordent à dire qu'EROWA a anticipé les principales exigences de cette nouvelle technologie avec l'introduction du concept EROWA FMC déjà à l'époque, il y a près de 30 ans.

EROWA est utilisé aujourd'hui mondialement par des clients de divers secteurs.

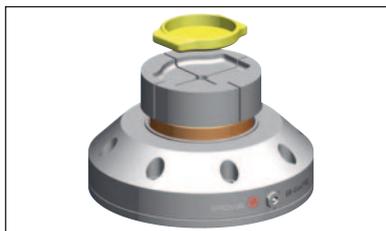
Les entreprises de production spécialisées en usinage ainsi que la plupart des fabricants d'outils et de moules en Europe, aux États-Unis et en Asie bénéficient des nombreuses années d'expérience d'EROWA et de ses services de conseil sous la devise « Solutions d'une seule main ».

550 collaborateurs dans le monde, dont la plupart travaillent dans la recherche et le développement en Suisse, font continuellement progresser le développement et la « philosophie FMC » d'EROWA. Des solutions qui dépassent toujours les attentes sont développées en étroite collaboration avec les clients et les fabricants de machines.



Alois Bättig

Directeur des ventes
en Suisse



EROWA AG
CH-6233 Büren
Suisse
Tél. +41 (0)41 935 11 11
info@erowa.com
www.erowa.com

EROWA®
system solutions

