

Pieds sur terre et vision d'avenir

Orvin La société LNS fête ses 50 ans en 2023. Une belle occasion d'inviter la presse à découvrir combien cette entreprise est pleine d'avenir. Aujourd'hui, elle emploie plus de 1000 personnes.

Blaise Droz

En 1973, lorsque l'Organisation des pays exportateurs de pétrole (OPEP) avait montré ses muscles, le monde craignait de devoir drastiquement se priver d'or noir. Nos voisins français avaient proclamé qu'à défaut de pétrole, ils avaient des idées.

Les Ovinois, eux, se sont montrés moins bavards mais formidablement entreprenants. Trois d'entre eux, dont les patronymes étaient Lécho, Neukomm et Scemama avaient annoncé la couleur. Afin de rendre plus efficace et confortable le travail d'un décolleteur du village, ils ont développé un ingénieux système destiné à alimenter son tour à cames de manière automatique.

De la sorte, cet entrepreneur pouvait quitter sa machine durant de longues périodes, plutôt que de rester durablement présent afin d'alimenter sa machine. Leur idée était tellement visionnaire que, 50 ans plus tard, l'entreprise LNS (initiale des trois fondateurs) est toujours présente à Orvin, mais qu'en plus, elle est devenue un groupe international qui emploie plus de 1000 personnes sur 9 sites de production en Europe, Asie et Amérique du Nord.

Un partenaire de choix

Particulièrement satisfait de se trouver à Orvin, au cœur de l'Arc jurassien, cet incroyable centre d'innovation, le CEO Gilbert Lile, considère comme un grand avantage d'appartenir depuis 2021 au groupe suédois Storskogen qui est coté en bourse et qui investit dans de petites et moyennes entreprises.

La société orvinoise ne se contente plus de produire des ravitailleurs de barres. Elle offre désormais à ses clients l'ensemble des périphériques dont un tour de décolletage peut avoir besoin. Cela comprend des convoyeurs de copeaux, d'appareils de gestion de liquide de



Equipée de ce casque futuriste, cette employée de LNS est capable de visualiser en détail chaque recoin d'un prototype. Ce même type d'équipement est en passe de révolutionner le service après-vente. **Blaise Droz**

coupe et de systèmes de filtration de l'air. De la sorte, les clients qui font l'acquisition d'une machine, qu'elle provienne de chez Schaublin ou Tornos, ou encore qu'elle soit de fabrication allemande ou japonaise peuvent la doter de tous les périphériques nécessaires auprès d'un unique fournisseur, LNS, dont le savoir-faire et l'efficacité sont unanimement reconnus.

Près des horlogers

Malgré son expansion dans le monde entier, c'est le plus naturellement du monde que LNS continue de se sentir comme un poisson dans l'eau en plein

cœur de l'Arc jurassien et tout proche de Bienne. Les groupes horlogers sont une part importante de sa clientèle et avec les autres secteurs de la micromécanique, ils sont demandeurs d'un grand nombre de ravitailleurs de barres de très fins diamètres.

La maison mère orvinoise emploie du personnel hautement qualifié tel que des ingénieurs en mécanique et en électricité dans le département recherche et développement. Des hautes compétences en matière de software sont nécessaires, de même qu'en logistique pour ne citer que ces quelques secteurs qui, bien entendu, ne seraient

rien sans une équipe performante en production, explique Carlos Muniz, responsable produits, marketing et applications.

Propos élogieux

Mercredi, LNS recevait la presse à l'initiative de Pierre-Yves Kohler, directeur général de la fondation FAJI (Fédérer l'Arc Jurassien Industriel) qui, entre deux SIAMS, se plaît à mettre en relief les qualités particulières des entreprises les plus performantes de notre région.

Il y avait aussi un invité qui n'est plus à présenter dans les milieux industriels régionaux, Dominique Lauener, Chairman de LX Précision et président

de l'Association des fabricants de décolletage et de taillage (AFDT). Ce dernier a fait l'éloge de LNS et de sa capacité à satisfaire sa clientèle partout dans le monde, dont en Chine où il est lui-même très actif.

Comme tout fabricant, LNS est doté d'un service après-vente qui assure mise en route, ajustements et réparations auprès de ses clients dans le monde entier.

Suivi facilité

Tant les fournisseurs que les clients savent à quel point le suivi des appareillages vendus est important. Des spécialistes sont toujours prêts à se rendre chez les clients partout dans le monde. Souvent, ces déplacements coûteux et chronophages ne servent qu'à corriger un mauvais branchement ou un autre problème mineur. Or, la technologie évolue vite et de nouveaux outils sont en cours de développement, telle que la réalité virtuelle ou augmentée.

Les journalistes présents hier à Orvin ont eu l'occasion d'enfiler des casques de dernière génération qui permettent de visualiser comme sur un écran des prototypes dont la conception est ainsi simplifiée. Sous la conduite de Philipp Saurer, responsable du secteur digitalisation, ils ont été invités à «réparer» un système de ravitaillement de barres en suivant les instructions données à distance par une assistante. Installée dans une pièce voisine, elle aurait tout autant pu se trouver sur un autre continent.

Guidant tour à tour chaque réparateur improvisé, l'assistante leur a permis par la voix et par des moyens visuels de trouver l'origine de la panne. Une pièce dont la présence n'était pas habituelle à cet endroit, puis qu'il s'agissait... d'un Ragusa. Une manière ludique de mettre l'eau à la bouche de tous les amateurs de technologies d'avenir.