



RIMANN AG: UNE GESTION OPTIMISÉE DES COPEAUX

**«Nous vous aidons à bien séparer»:
c'est la promesse formulée par l'entreprise
Rimann AG depuis plus de 80 ans.
Consciente des défis liés à un traitement
efficient des processus d'usinage, cette
société cherche à offrir des solutions pour
valoriser la matière première usinée tout en
offrant des méthodes prônant une utilisation
durable et respectueuse des ressources.**

Basée à Arch en périphérie de Bienne, la société Rimann AG est spécialisée dans la gestion des copeaux, la récupération et le traitement des fluides de process, ainsi que dans les centrifugeuses de lavage et de copeaux pour l'industrie métallurgique. La particularité du groupe réside dans la combinaison de leur propre développement de machines, d'un haut degré d'intégration verticale et d'une expertise prononcée en matière de service et d'application. Avec son équipe de 19 collaborateurs, l'entreprise seelandaise développe et construit ses propres centrifugeuses en interne.



UNE NAISSANCE À L'AUBE DE LA SECONDE GUERRE MONDIALE

L'histoire de Rimann AG commence en 1939. À cette époque, Alfred Rimann pose la première pierre de l'entreprise actuelle en ouvrant un atelier mécanique à Nidau. Les premières centrifugeuses ARYMA, qui constituent encore aujourd'hui un élément central de l'ADN de l'entreprise, sont fabriquées en 1945. En 1988, l'entreprise devient la propriété de Max Rimann, qui poursuit le développement de l'entreprise familiale.

Dans le cadre du règlement de succession, l'entreprise individuelle a été scindée en deux sociétés en 1995: M. A. Rimann AG, active dans les articles métalliques, les centrifugeuses et les cuves de lavage; et ARYMA Maschinenbau AG, dédiée aux machines spéciales. Les deux entreprises ont ensuite été rachetées en 2002 avec la création du groupe ECHS.

En 2006, l'entreprise a déménagé à Arch et, en 2011, après le rachat d'UMC, elle a lancé sa propre production de paniers de lavage personnalisés. Grâce à sa présence marketing et à ses coopérations avec des partenaires leaders du marché à partir de 2023, Rimann AG réaffirme sa volonté d'allier tradition et innovation et de continuer à renforcer sa position de fournisseur de solutions compétent.

DES PROJETS INNOVANTS À LA PIÈCE

La gamme de produits proposée par Rimann AG comprend notamment des centrifugeuses discontinues et de lavage, des installations pour la récupération des métaux précieux et de l'or, ainsi que des presses à briquettes et des installations complètes pour la gestion des copeaux. Il convient de souligner les développements propres au groupe dans le domaine de la technologie des centrifugeuses et des supports de lavage et de marchandises personnalisés, disponibles à partir d'une seule pièce. L'entreprise spécialisée dans l'optimisation des processus d'usinage perfectionne sans cesse ses produits. Grâce à des partenaires de longue date dans le domaine de la gestion des copeaux et des fluides, Rimann AG est en mesure de toujours proposer à ses clients une solution sur mesure. Si cela nécessite un nouveau développement, l'équipe ne craint pas les défis et se mettra rapidement à l'ouvrage.

LES 6 QUESTIONS

Que représente le SIAMS pour votre entreprise?

Comme nous participons depuis toujours au SIAMS, ce salon est pour nous un peu comme un «retour à la maison». Le SIAMS fait partie intégrante de l'identité de notre entreprise et offre une plateforme idéale pour échanger avec des clients, des partenaires et des collègues du secteur dans un cadre agréable et convivial.

Depuis quand fréquentez-vous le SIAMS?

Nous participons au salon depuis si longtemps que personne ne connaît la réponse exacte. La réponse la plus précise que j'ai obtenue est: «presque depuis la première heure».

Que trouve-t-on au SIAMS et nulle part ailleurs?

Le SIAMS est le salon professionnel leader dans le domaine de la microtechnique et allie de manière unique une expertise technique de haut niveau à une atmosphère très conviviale. Outre la qualité des exposants, le programme de soirée offre notamment aux exposants la possibilité de nouer de nouveaux contacts et d'approfondir leurs relations existantes dans un cadre détendu.

Comment décrire votre stand au SIAMS en trois mots?

Pratique, compétent, orienté vers les solutions.

Comment présenteriez-vous le SIAMS à un novice?

Le SIAMS est le salon incontournable de l'industrie manufacturière suisse: compact, efficace et très personnalisé. Idéal pour découvrir les innovations, entretenir ses contacts et discuter de projets concrets.

Votre recette pour un SIAMS réussi?

Une attention particulière accordée aux solutions pratiques, des discussions franches, un concept de stand ouvert et surtout du temps pour échanger personnellement avec les clients et les partenaires.